

自動車販売・整備業の  
株式会社ドラグーン（秋  
田市八橋）が12月8日、  
川連漆器や樺細工など秋  
田の伝統工芸で車内を装  
飾した観光専用レンタカ  
ー「秋田ご当地レンタカ  
ー」を発表した。「地域の  
課題をビジネスで解決す  
る」とことを目指し、20  
17年4月に本格稼働を  
目指す同事業。その成り  
立ちや特徴について、同  
社代表の鎌田さんに聞い  
た。

◇  
事業の成り立ちにつ  
いて。

## 秋田発「ご当地レンタカー」登場

**株式会社ドラグーン**  
代表取締役 鎌田 学さん

「昨年9月頃、川連漆器  
の若手制作者がグループと  
出会ったのがきっかけで  
川連漆器の売り上げを伸  
ばすために、なんとか新  
しいものを作り出そうと  
されていました。そのな  
かで『川塗り』の技法

「観光と車の接点は、  
今年に入り、官公庁の  
予算が昨年の100億円  
から250億円に上がっ  
たことで、観光と車を結  
びつける視点が生まれ、  
レンタカー事業であれば

に樺細工、ヘッドレスト  
に秋田八丈を採用。内装  
にコストがかかる分、車  
体を状態のよい中古車に  
使われ方は、新幹線や飛  
行機などで秋田へ観光に  
来た方の二次交通が中心  
です。そこで、秋田に來  
た次の瞬間から、秋田の  
文化を感じられる「観光  
専用のご当地レンタカー」  
を考案しました。観光の  
醍醐味は異文化に触れる  
感動にあると考え、車  
内で秋田の伝統工芸品に  
触れられるのがコンセプ  
トです。この企画は観光  
業界の方にも好評で、手  
応えを感じています」。

「内装の特徴について。  
「今回発表した展示車で  
は、メーターパネルに川  
連漆器、ハンドルの一部

で作った車  
の内装部品  
に活用でき  
ないかと相  
談を受けた  
んですね。  
私自身はそ  
の提案を面  
白いと思い  
ながらも、  
果たして誰  
が買うの  
訴求すればいいのかを模  
索する状況が続いていま  
した。

当社でも取り組めると考  
えて、さらに企画を練り  
ました。県内のレンタカーの  
使われ方は、新幹線や飛  
行機などで秋田へ観光に  
来た方の二次交通が中心  
です。そこで、秋田に來  
た次の瞬間から、秋田の  
文化を感じられる「観光  
専用のご当地レンタカー」  
を考案しました。観光の  
醍醐味は異文化に触れる  
感動にあると考え、車  
内で秋田の伝統工芸品に  
触れられるのがコンセプ  
トです。この企画は観光  
業界の方にも好評で、手  
応えを感じています」。

「今後の予定  
は。」「本事業の本  
格稼働は201  
7年4月、台数

は3台を予定し  
ていますが、今  
年12月に前倒し  
た運転席まわり

▶「秋田ご当地レンタカ  
ー」をあしらつ



に樺細工、ヘッドレスト  
に秋田八丈を採用。内装  
にコストがかかる分、車  
体を状態のよい中古車に  
することでバランスを取り  
ました。今後は、秋田杉の芳香  
剤の導入や秋田犬のラッ  
ピングなどのほか、車内  
にタブレット端末を設置して、  
伝統工芸品のネットショッピ  
ングができる形も  
考えています」。

で事業を発表しました。  
秋田を発祥の地とする  
地域貢献事業として、全  
国各地に「ご当地レンタ  
カー」が生まれていけば  
面白いですね」。

▽株式会社ドラグーン  
<http://www.rabini.jp/>